13/6/2014 Semana Informática

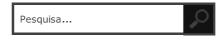
Record | Correio da Manhã | Jornal de Negócios | Sábado | Máxima | Vogue | Destak | CMTV Classificados | Assinaturas | Emprego | Passatempos | Cofina Media

Record António Varela analisa o Brasil-Croácia



Meios de proteção civil concentrados no aeródromo de Viseu no prazo de dois anos

ne





Sexta-Feira, 13 De Junho De 2014

Notícias Moçambique

Petromoc implementa última versão do SAP

TBFiles há sete anos em Moçambique

30-05-2013 | por Semana Informática



Com um centro logístico em Maputo, o responsável da empresa garante estar presente em praticamente todos os sectores do mercado moçambicano.

8 +1 0	Tweetar 0	Share
Gosto	Partilhar { 0	

O centro logístico de Maputo marcou o arranque da operação da TBFiles em Moçambique há sete anos. **Tiago Borges**, CEO da TBFiles, não tem dúvidas em relação ao potencial dos mercados africanos. «Estamos a falar de negócios em franca expansão e que terão condições de ultrapassar o volume de negócios em Portugal a curto prazo, ou seja, num espaço de três anos», avança este responsável.

Tiago Borges afirma que a TBFiles possui em Moçambique referências em todos os sectores, desde a banca, aos seguros, passando pelas sociedades de advogados e pelos

A TBFiles planeia crescer neste mercado ao mesmo ritmo que em Portugal, na ordem dos dois dígitos. «Em Moçambique temos vindo a duplicar o negócio todos os anos, sendo um bom exemplo a seguir no mercado angolano, onde nos estamos a consolidar neste ano», frisa Tiago Borges.

Questionado quanto às diferenças que existem entre estes dois mercados africanos, o CEO admite-as mas destaca o denominador comum, que é a língua. «Ainda que a ritmos diferentes, ambos oferecem um elevadíssimo potencial de crescimento para a TBFiles, sendo países onde queremos criar raízes e ficar por muitos anos, por isso entendemos que tudo leva o seu tempo desde que a estratégia esteja certa», assume o responsável.

Todos os países têm a sua cultura própria e as suas regras de negócios. As empresas que ambicionem a internacionalização para qualquer um destes ou outros países devem respeitá-las, inclusivamente com o nível de serviços que proporcionam, aconselha o CEO. «Considerar que estes países, pelos ritmos de crescimento económico, que nos vêm surpreendendo, se contentam com o mínimo é um erro grave que já derrubou muitos empresários», alerta Tiago Borges.

O responsável admite ainda que as dificuldades sentidas no arranque de operações num mercado como Moçambique se devem ao processo natural de adaptação das pessoas e das ferramentas, para que estas possam prestar serviços num domínio tão delicado quanto o da gestão documental. «A TBFiles pauta-se por manter os níveis de excelência nos seus serviços, independentemente dos mercados onde opera, e isso reflecte-se na aceitação que tem tido nos seus processos de internacionalização», destaca o CEO.

Na sua estratégia de internacionalização para os mercados africanos, a TBFiles fez questão de adoptar o modelo indirecto e o modelo directo, ou seja, ter parceiros locais por forma a «respeitar as regras locais e culturais de negócio», mas também investir numa presença directa, para que «se consiga transmitir todo o know-how adquirido ao longo destes 10 anos de trabalho», esclarece Tiago Borges.

Tags: TBFiles, Tiago Borges, centro logístico de Maputo

Partilhar:

URL: http://bit.ly/1gk1Qpl

Joomla SEF URLs by Artio

LOGIN

COMENTAR

Para comentar faça login ou, registe-se



Caso ainda não esteja registado clique aqui